

Utlysning Norsk katapult 2024

Testfasiliteter i distriktene

Andre søkewebinar 19.04.2024

siva

Selskapet for industrivekst



Bærekraftig industriell verdiskaping og produksjon i hele Norge

For hele landet, i hele landet

- 60 ansatte
- Hovedkontor Trondheim
- Nasjonal struktur (gjennom samarbeid og eierskap)
- 100 eiendommer (industri og næringsbygg)
- 74 næringshager og inkubatorer
- 5 nasjonale testsenter (Katapultsenter)
- 1500 rådgivere og eksperter tilgjengelig
- 10 000 bedrifter benyttet Siva tjenester i 2023





○
N RSK
KATAPULT
—
siva

Bygge nasjonal konkurransekraft

Små og store bedrifter i de fleste bransjer må utvikle, teste og simulere sine prosesser og produkter for å bygge konkurransekraft.

Katapultene tilbyr **industriinære testarenaer** med utstyr, teknologi og kompetanse – til nytte for bedrifter i hele landet.

En relevant (og fremtidsrettet) nasjonal testinfrastruktur med et samlet og koordinert tilbud av testfasiliteter og industriell kompetanse.

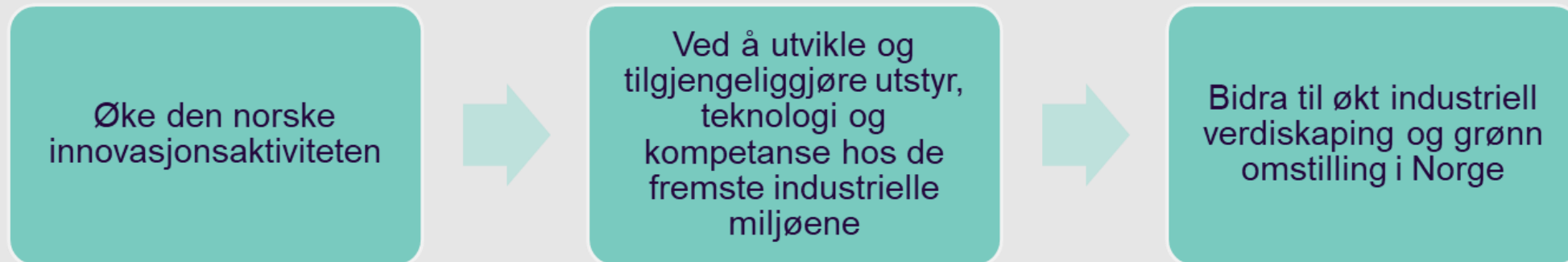
VEIKART

GRØNT INDUSTRILØFT



Katapultenes samfunnsoppdrag

Katapultene skal være en industrinær arena for utvikling og testing, og skal utvikle og tilgjengeliggjøre både testkapasiteter og tjenester av høy kvalitet til bedrifter over hele landet.



Bidra til at bedrifter raskere, rimeligere og bedre evner å utvikle idéer fra konseptstadiet og frem til markedsintroduksjon

Prioriterte områder for norsk industri

De nasjonale katapultområdene

MANUFACTURING TECHNOLOGY NORSK KATAPULT SENTER siva	FUTURE MATERIALS NORSK KATAPULT SENTER siva	DIGICAT NORSK KATAPULT SENTER siva	SUSTAINABLE ENERGY NORSK KATAPULT SENTER siva	OCEAN INNOVATION NORSK KATAPULT SENTER siva
Produksjonsteknologi Industri 4.0 Automatisert produksjon Design for manufacturing Automatisert montasje Lean og produktivitet Additiv manufacturing Sprøytstøping og vikling Metallforming og – bearbeiding	Test og utvikling av materialer Metaller og mineraler Plast og kompositt Pulverteknologi Materialtesting Klimatesting og levetidsforlengelse Sirkulærøkonomi og resirkulering Additiv produksjon Batteriteknologi	Digitalisering Virtuell prototyping: test og validering av produkt, tjeneste og konsepter Kunstig intelligens Digitale tvillinger: utvikling og anvendelse Fjernstyring og autonomi Automasjon og sensorikk (IoT) Cyber security	Fornybar energi Flytende havvind Smarte energiløsninger Test om bord på skip Grønn skipsfart / grønne drivstoff (ammoniakk og hydrogen) Co2-lagring	Havnæringer Havbruk RAS-lab Havovervåkning og subsea-løsninger Trykktesting Additiv prototyping Havmineraler

Er det fordelaktig å tilgjengeliggjøre testkapasiteter innenfor flere katapultområder?

En katapultnode skal hovedsakelig være tilknyttet ett katapultområde og det katapultsenteret som er ansvarlig for det området, men kan i enkelte tilfeller måtte signere samarbeidsavtale med to katapultsenter som følge av innretting og de testkapasiteter man skal tilgjengeliggjøre.

Siva kommer ikke til å vurdere søkere som skal ha testkapasiteter innenfor ett eller flere katapultområder ulikt, så det er ingen fordel for det ene eller det andre.

Hensikten med å signere en samarbeidsavtale med et katapultsenter er å sikre koordinering og å unngå uhensiktsmessig duplisering og usunn konkurranse.

Siva har bestemmelsesrett, så uavhengig av hva dere selv skriver i søknaden vil vi kunne bestemme hvem en samarbeidsavtale skal inngås med etter en helhetsvurdering. Det vil da bli en forutsetning for en eventuell tildeling.

Kvalifikasjonskrav

1. Søker må ha tilholdssted og definere et geografisk nedslagsfelt som i hovedsak er innenfor et **distriktsområde**. Distrikt defineres i denne sammenheng som områder utenfor de store befolkningssentrene i Norge.
2. Søker må dokumentere at man representerer et **konsortium** bestående av minimum 3 bedrifter og evt. institutter/akademiske institusjoner i regionen som er sentrale innenfor katapultområdet (evt. områdene). Siva vil særlig vektlegge representasjon fra industri og næringsliv.
3. Søker må dokumentere at konsortiet ved prosjektets oppstart kan **tilgjengeliggjøre utstyr, teknologi og kompetanse** til målgruppen og sannsynliggjøre at man sammen med deltakere i konsortiet har ressurser til å komplettere dette gjennom videre utvikling.

Spørsmål og svar

Kvalifikasjonskrav

Hva defineres som distrikt og kan kjernepartner og andre samarbeidspartnere være lokalisert «utenfor»?

Siva kommer til å ha en pragmatisk tilnærming til definisjon av distrikt. Distrikt defineres i denne sammenheng som områder utenfor de store befolkningssentrene i Norge. Siva vil som et utgangspunkt vurdere klasse 3-6 i SSB sin sentralitetsindeks som distrikt.

Det viktige er at en katapultnode skal kunne bidra til at flere bedrifter i Norge får lettere tilgang til testfasiliteter og industriell kompetanse, og at den har et geografiske nedslagsfelt som bidrar til dette. Kommunegrenser vil derfor ikke være avgjørende, men ett av flere forhold ved søker vi kommer til å vurdere.

Vi i Siva kommer ikke til å legge oss bort i lokasjonen til hver enkelt kjernepartner og deres kapasiteter (kapasitetene er der de er), og heller ikke eventuelle samarbeidspartnere.

I forhold til distriktsbegrepet er det altså mer viktig å vektlegge hvordan man skal nå ut til og mobilisere bedrifter fra hele regionen.

Konsortium og minimumskrav

Det er totalt 3 kjernepartnere (eller flere) som er minimumskravet for et konsortium. Det er altså ikke krav om 3 bedrifter i tillegg til eventuelle institutter / akademiske institusjoner. Siva vil derimot vektlegge representasjon fra industri og næringsliv. Det innebærer at søkere som har en overvekt av dette vil vurderes som mer aktuell enn en som har en overvekt av institutter / akademiske institusjoner. En katapult skal være en industrinær testarena.

Nettverksorganisasjoner og lignende organisasjoner kan ikke være en kjernepartner. Disse vil være mer aktuell som samarbeidspartner.

Angående antall kjernepartnere er det ikke om og gjort å ha så mange som mulig. Det er bedre å ha tre gode og engasjerte kjernepartnere enn alt for mange som det blir vanskelig for fasilitator i katapultnoden å koordinere. En god kjernepartner kan man omtale som en aktør som har en ledende posisjon og høy kompetanse innenfor området. I tillegg har kjernepartneren høy motivasjon til å bli en del av Norsk katapult, og setter av tilstrekkelige ressurser for å etablere og utvikle en katapultnode.

En katapult er ...

Navngitt og profilert som
«*katapult-navn*», og består av:

Fasilitator

Står for ledelse og drift av
katapulten – koordinerer
tjenester og administrerer
tilgangsrettigheter

Kjernepartnere

Ledende bedrifter,
forskningsinstitutter og
akademiske institusjoner –
som utvikler og
tilgjengeliggjør utstyr,
teknologi og kompetanse

Og som er gjensidig avhengig av:

Samarbeidspartnere

Kontraktuelt partnerskap –
utfyller katapultens
kapasiteter

Innovasjonsøkosystem og nettverk

Forpliktende samarbeid med regionale
innovasjonsøkosystem
Nasjonalt samarbeid med klynger,
inkubatorer og næringshager

Et «komplett»
kompetanse-
og
tjenestetilbud
for bedrifter

Oversikt over utstyr, teknologi og kompetanse

En oversikt over testkapasiteter (utstyr, teknologi og kompetanse) som kan tilgjengeliggjøres allerede fra oppstart skal legges ved som vedlegg.

I søknadsmalen blir dere utfordret på følgende:

- Svare ut behovet for testkapasitetene
- Beskrive et framtidig mulighetsbilde for videre utvikling



Vurderingskriterier

1. Partnerskap (20 %)
2. Testkapasitet (20 %)
3. Tjenestetilbud (20 %)
4. Samspill med regionen (40 %)

1) Partnerskap

- **Konsortium:** Konsortiedeltakerne har en tydelig posisjon og høy kompetanse innenfor katapultområdet, samt motivasjon for å utvikle en katapultnode og bli en del av den nasjonale katapultstrukturen. Siva vil vurdere hvor forpliktende industri- og næringslivsdeltakelsen er i konsortiet. Forankring er et viktig stikkord her.
- **FoU-miljø:** Søker samarbeider med relevante forskningsinstitutter og akademiske institusjoner innenfor katapultområdet.
- **Innovasjonsøkosystem:** Søker samarbeider med andre relevante aktører i innovasjonsøkosystem innenfor katapultområdet (f.eks. klynger, inkubatorer, næringshager, bransje-/sektornettverk osv.). Det vil vektlegges hvordan aktørene utfyller hverandre med verdiøkende tjenester slik at flere bedrifter kommer raskere fra idé til industriell verdiskaping.

1) Partnerskap

- **Konsortium:** Konsortiedeltakerne har en **tydelig posisjon og høy kompetanse** innenfor katapultområdet, samt **motivasjon** for å utvikle en katapultnode og bli en del av den nasjonale katapultstrukturen. Siva vil vurdere hvor **forpliktende** industri- og næringslivsdeltakelsen er i konsortiet. **Forankring** er et viktig stikkord her.
- **FoU-miljø:** Søker samarbeider med relevante forskningsinstitutter og akademiske institusjoner innenfor katapultområdet.
- **Innovasjonsøkosystem:** Søker samarbeider med andre relevante aktører i innovasjonsøkosystem innenfor katapultområdet (f.eks. klynger, inkubatorer, næringshager, bransje-/sektornettverk osv.). Det vil vektlegges hvordan aktørene **utfyller hverandre** med verdikjædende tjenester slik at flere bedrifter kommer raskere fra idé til industriell verdiskaping.

2) Testkapasitet

- **Nyhetsverdi:** Konsortiet tilgjengeliggjør og skal utvikle utstyr, teknologi og kompetanse som komplementerer og/eller utvider eksisterende kapasiteter innenfor katapultområdet.

3) Tjenestetilbud

- **Målgruppen:** Tjenestetilbudet som skal bygges opp er attraktivt og relevant for målgruppen (særlig for små og mellomstore bedrifter).
- **Nyhetsverdi:** Tjenestetilbudet som skal bygges opp komplementerer og/eller utvider eksisterende tjenestetilbud i katapultstrukturen.
- **Formål:** Tjenestetilbudet bidrar til å oppnå ordningens formål, dvs. økt industriell verdiskaping og grønn omstilling i Norge

2) Testkapasitet

- **Nyhetsverdi:** Konsortiet tilgjengeliggjør og skal utvikle utstyr, teknologi og kompetanse som **komplementerer og/eller utvider** eksisterende kapasiteter innenfor katapultområdet.

3) Tjenestetilbud

- **Målgruppen:** Tjenestetilbudet som skal bygges opp er **attraktivt og relevant** for målgruppen (særlig for små og mellomstore bedrifter).
- **Nyhetsverdi:** Tjenestetilbudet som skal bygges opp **komplementerer og/eller utvider** eksisterende tjenestetilbud i katapultstrukturen.
- **Formål:** Tjenestetilbudet bidrar til å oppnå ordningens formål, dvs. økt industriell verdiskaping og grønn omstilling i Norge

4) Samspill med regionen

- **Forankring i regionen:** Søker inngår i et økosystem i regionen som gjennom katapultnoden kan integreres og kobles tettere sammen for å bistå bedrifter.
- **Mobilisering av bedrifter:** Søker har et bredt kontaktnett og en mobiliseringsplan for å nå ut til små og mellomstore bedrifter i hele regionen (katapultnodens geografiske nedslagsfelt). Mobiliseringsplanen skal beskrive både hvordan katapulten selv arbeider ut mot det regionale markedet og hvordan klynger, inkubator, næringshager og eventuelt andre i regionen er aktive mobiliseringsaktører til katapultene.

4) Samspill med regionen

- **Forankring i regionen:** Søker inngår i et økosystem i regionen som gjennom katapultnoden kan **integreres og kobles tettere sammen** for å bistå bedrifter.
- **Mobilisering av bedrifter:** Søker har et bredt kontaktnett og en mobiliseringsplan for å nå ut til små og mellomstore bedrifter **i hele regionen** (katapultnodens geografiske nedslagsfelt). Mobiliseringsplanen skal beskrive både hvordan katapulten selv arbeider ut mot det regionale markedet og hvordan klynger, inkubator, næringshager og eventuelt andre i regionen er aktive mobiliseringsaktører til katapultene.

Spørsmål og svar

Søknad

Man søker om et «Hovedprosjekt» for å få status og oppdrag som katapultnode under ordningen Norsk katapult.

Katapultene er organisert som et Hovedprosjekt med varighet på 3 år (men intensjonen er langsiktig). Avtaleverket med «Hovedavtalen» i spissen gjenspeiler dette.

Det er mulig å utvide tekstbokser og tabeller i søknadsmalen ved behov, men maksimalt antall sider er begrenset til 20 (inkl. forside og signatur, men ikke vedlegg).

Det er kun to godkjente (og som også er obligatoriske) vedlegg:

1. Signert konsortieavtale – svarer opp 2. kvalifikasjonskrav
2. Oversikt over testkapasiteter (utstyr, teknologi og kompetanse) som kan tilgjengeliggjøres fra oppstart – svarer opp 3. kvalifikasjonskrav

Andre eventuelle vedlegg vil med andre ord ikke bli lest.

Avtaler

Det foreligger tre avtalemaler:

1. Hovedavtale med Siva
2. Konsortieavtale for konsortiedeltakerne bak katapultnoden (fasilitator + kjernepartnere)
3. Samarbeidsavtale mellom katapultsenter og –node

Det er ikke ønskelig at man inngår samarbeidsavtale eller lignende med katapultsenter før man søker. Dette for å ikke overbelaste katapultsentrene i søknadsperioden. Siva orienterer og åpner opp for at katapultsentrene får komme med innspill underveis.

Samarbeidsavtaler med katapultsentrene vil derfor utformes etter en eventuell tildeling, og Siva vil kreve at en slik avtale er på plass innen utgangen av november 2024.

Formålet med samarbeidsavtalen er å sikre koordinering og avstemming med det katapultsenteret som leder utviklingen av katapultområdet.

Finansiering Norsk katapult

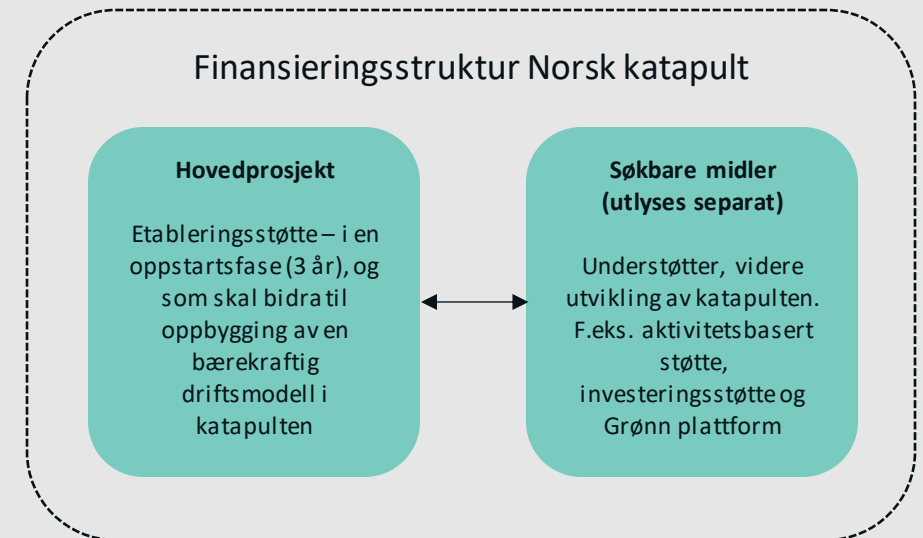
Siva tildeler årlige tilskudd til katapultene basert på bevilgninger over statsbudsjettet.

Finansieringen består av en grunnfinansiering som går til etablering og utvikling av hovedprosjektet i oppstartsfasen (3 år), med formål å bygge opp en bærekraftig driftsmodell i katapulten, samt øvrige søkbare midler (utlyses separat) som skal bidra til videre utvikling av katapulten og understøtte katapultens samfunnsoppdrag.

Det er denne grunnfinansieringen (etableringsstøtten) man i denne utlysningen søker om støtte til.

En katapultnode skal selge sine tjenester på kommersielle vilkår og ha inntjening på dette.

Det er derimot ikke alle aktiviteter det er mulig å få inntjening på, men som likevel er viktig for å oppfylle samfunnsoppdraget. De som får tildeling vil derfor også få anledning til å søke på «Aktivitetsbasert støtte» fra høsten 2024.



Etableringsstøtten

Etableringsstøtten utbetales med hjemmel i GBER artikkel 27; Støtte til innovasjonsklynger. Maksimal støttesats er 50 % av de støtteberettigede kostnadene i den perioden hvor støtten ytes. Resterende må dekkes på annet vis.

Det innebærer at dersom man skal få maksimalt støttebeløp på 1,5 millioner må kostnadene totalt være på minst 3 millioner kroner.

Støtteberettigede kostnader:

- **Administrasjon:** Daglig ledelse, styreorganisering, tilgangsadministrasjon, og prosjekthåndtering
- **Partnerskap og nettverk:** Møter med relevante partnere og katapulter, for å utvikle katapultnoden (Hovedprosjektet)
- **Strategi og utvikling:** Analyse- og strategiarbeid
- **Profilering og markedsføring:** Markedsføring av Norsk katapult og katapultnoden, eksternt kommunikasjon, deltakelse på messer og salgsaktiviteter

Etableringsstøtten

Støtte gjelder for støttemottaker(e) og har begrensninger for beløp og antall år (maks 10 millioner euro over en periode på 10 år).

Ettersom en katapultnode er et konsortium kan det være flere som blir støttemottakere i dette tilfellet. Støtten kan gis uavhengig av bedriftsstørrelse.

Dersom man har mottatt støtte på GBER artikkel 27 tidligere og har nådd terskelverdien, må det gjøres særskilte vurderinger på om støtten går til samme eller ulike formål for den enkelte støttemottaker. Dersom formålet er for likt det støttemottaker har fått støtte til tidligere må dette ses i sammenheng med tidligere mottatt støtte, noe som kan føre til at man går over terskelverdien.

Om man kan få artikkel 27-støtte når man har mottatt dette tidligere må vurderes særskilt for den enkelte støttemottaker. Siva kan vurdere alternativer for støttemottakere der dette eventuelt er et problem, men dette gjøres etter en eventuell tildeling.

Egeninnsats

I forhold til spørsmål om hva Siva godkjenner som egeninnsats må man vurdere dette ut i fra de totale (og reelle) kostnadene ved etablering og drift av katapultnoden.

Egeninnsats kan dekkes i form av in-kind, som timer eller kontantbidrag. Disse må være knyttet til kostnadene. Det skal være reelle kostnader ved etablering og drift som skal kunne tilbakeføres til regnskapet, og som en revisor skal kunne godkjenne.

Egeninnsats kan være (fra Sivas revisorveileder):

- Egne og partners timer brukt til formålet. Det skal foreligge signerte og daterte timelister som dokumenterer anført tid. Timelistene skal spesifisere person, ansettelsesforhold, hvordan tiden er brukt i katapulten med oppbygging av bærekraftig driftsmodell og tidspunkt. Dette skal kunne fremlegges ved forespørsel.
 - Timesats som kan benyttes er 1,2 promille av nominell årslønn og maks 1100 kr
- Private midler (kontanter) brukt til formålet. Det skal foreligge nødvendig dokumentasjon på bruk av private midler, hvor midlene kommer fra (inkl. sum), hvilken aktivitet midlene gjelder/hvordan midlene er brukt i arbeidet med å bygge opp en bærekraftig driftsmodell for katapulten.

Finansiering til øvrige aktiviteter

Aktivitetsbasert støtte

I tillegg til etableringsstøtten vil Siva organisere mulighet for at det i løpet av høsten 2024 kan søkes om inntil 2 millioner kroner på «aktivitetsbasert støtte». Aktivitetsbasert støtte for 2024 vil utlyses separat etter opptak av katapultnode.

Eksempelvis: Prekvalifisering SMB, tjenesteutvikling, opplæringsstøtte

Investeringsstøtte

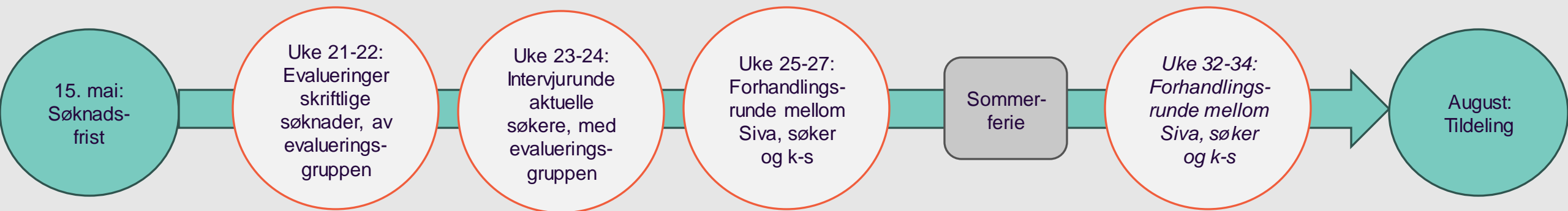
Siva arbeider også for at det fra 2025 vil være anledning til å søke om investeringsstøtte som skal brukes til anskaffelse av nytt utstyr og/eller oppgradering og tilpasning av eksisterende testutstyr. Investeringer skal gjøres innenfor katapultområdet man er tilknyttet, i tett dialog med katapultsenter.

Det oppfordres til å komplementere Siva-støtten med annen finansiell støtte som underbygger formålet.

Vurderingsprosessen

Det etableres en evalueringsgruppe bestående av representanter fra Siva og Innovasjon Norge som skal vurdere søkere etter de gitte vurderingskriteriene.

Vurderingsprosessen skal etter planen foregå slik (*med forbehold om endringer*):



Tips og råd

- Sikre at vi gjennom den skriftlige søknaden får tilstrekkelig informasjon til å vurdere søknaden
- Pass på at man oppfyller alle kvalifikasjonskrav
- Svar opp alle vurderingskriterier
 - Partnerskap – Testkapasiteter – Tjenestetilbud (60 %)
 - Samspill med regionen (40 %)
- Tydelig språk, forklaringer og argumentasjoner
 - Hvorfor er deres konsortium aktuell som katapultnode under Norsk katapult? Det blir en tøff konkurranse og vi i Siva må sannsynligvis gjøre noen vanskelige prioriteringer
 - Er det dere skriver forståelig for andre? Brukes det fagbegreper som må forklares?
 - Er informasjonen relevant for søknaden? Unngå informasjon vi allerede kjenner til og annen unødvendig informasjon

Tips og råd

Sjekkliste

- Er søker en juridisk enhet med god forankring i industri- og innovasjonsmiljø i distrikt?
- Har søker tilholdssted og definert et geografisk nedslagsfelt som i hovedsak er innenfor et distriktsområde?
- Er signert konsortieavtale mellom fasilitator og minimum 3 kjernepartnere lagt ved som vedlegg?
- Er en oversikt over utstyr, teknologi og kompetanse som konsortiet kan tilgjengeliggjøre fra oppstart lagt ved som vedlegg?
- Er hele søknadsmalen fylt ut (alle tekstbokser og budsjett- og finansieringsplan)?
- Har alle konsortiedeltakerne signert søknaden?
- Søknad sendes skriftlig i pdf-format til firmapost@siva.no innen **onsdag 15. mai 2024 kl. 23.59**.



Lurer du på noe?

Tina Larsen

rådgiver, Team katapult

Telefon: [+47 91 33 44 09](tel:+4791334409)

E-post: tina.larsen@siva.no

siva

Selskapet for industrivekst